



Unser Mandant mit dem Hauptsitz in Karlsruhe beschäftigt derzeit über 300 Mitarbeiter und erwirtschaftet mit diesen einen Umsatz von über 30 Millionen Euro. Dabei liegen die Kompetenzen des Unternehmens insbesondere in den Bereichen Cloud und Hosting, Managed Services, IT-Consulting und Softwareentwicklung. Hierzu zählen die sowohl die Realisierung von sicheren IoT-Netzen wie auch die Nutzung von Cloud-Technologien und die Implementierung von digitalen Arbeitsplatz-Lösungen.

Für den Standort in Karlsruhe sucht unser Kunde zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Festanstellung eine/einen qualifizierte*n:

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst für IT-Lösungen (w/m/d)

Job-ID: CF-00005590

Ort: Karlsruhe

Remoteanteil / Home Office: 60%

Ihre Hauptaufgaben:

- Erstkontakt für die Kunden im gehobenen Mittelstand, welchen das Unternehmen professionelle Netzwerk- und Rechenzentrums-Dienstleistungen anbietet
- Verantwortung für die Erstellung von Angeboten und Kalkulationen sowie deren Nachverfolgung und dabei stetiger Austausch mit dem Partnernetzwerk
- Teilnahme an Marketing- und Kundenveranstaltungen sowie Vertriebsaktionen und Messen für einen positiven Außenauftritt
- Produktive Zusammenarbeit mit den Account Managern, Erstellung von aussagekräftigen Reports sowie die sachkundige Pflege des CRM-Systems
- Impulse geben für die Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie

Ihre fachlichen Voraussetzungen:

- Kaufmännische Ausbildung, z.B. als IT-Systemkaufmann (w/m/d) oder ein einschlägiges Studium erfolgreich abgeschlossen oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Erfahrung in der IT-Branche sowie im Vertriebsinnendienst
- Idealerweise Kenntnisse in der IT-Infrastruktur und im Bereich Hosting
- Routiniert im Umgang mit den gängigen Microsoft Office Anwendungen
- Gute Anwenderkenntnisse in SAP und Microsoft Dynamics CRM wären ein Plus
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Ihre persönlichen Voraussetzungen:

- Kundenorientierung und Freude am Austausch auf unterschiedlichen Kanälen
- Selbstständige Arbeitsweise, initiatives und zielorientiertes Agieren und ein gutes Qualitätsbewusstsein
- Teamgeist und Respekt im Umgang mit Menschen

Unser Mandant bietet:

- Modernes Vergütungsmodell mit steuerfreier Sach- und Zusatzleistung i. H. v. 50 Euro monatlich
- Hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten durch unterschiedliche Weiterbildungsmöglichkeiten (z.B. die Teilnahme an Zertifizierungen)
- Benefits wie z.B.:
 - Jobrad
 - Betriebliche Altersvorsorge
 - Vermögenswirksame Leistungen
 - Eine Unfallversicherungen
- Spannende Aufgaben und eigenverantwortliches Arbeiten in einer modernen und zukunftssicheren Unternehmensgruppe
- Gelebte Work-Life-Balance gepaart mit gemeinsamen Mitarbeitererevents
- Ein gutes und individuelles Onboarding



Your Contact Person:

Josefa Eickershoff

auteega GmbH

Kaiserring 14-16

68161 Mannheim

Phone: +49 151 228 862 45

E-Mail: josefa.eickershoff@auteega.com

Apply now